

PREPARA TU VISITA



AGENDA

Estudia tu agenda de tareas y manténlas en orden a través del Mobility Server. Clasifícalas por fecha y filtra por su estado, cliente, fecha o tipo de tarea. Visualiza las agendas por agente comercial. Utilidad para el Director Comercial.

FILTROS

Localiza los artículos a través de filtros avanzados: artículos pendientes de recibir y artículos que nunca ha comprado el cliente. Filtros personalizados con *coste adicional*. Generación de subfamilia de una selección de artículos para una revisión rápida.

PRESENTA TU PRODUCTO



VENTA CRUZADA Y RELACIONADA

Generación automática de artículos relacionados.

CATÁLOGOS EXCLUSIVOS

Crea catálogos exclusivos por tipo de cliente. Gestión de la exclusividad.

CATÁLOGOS PDF

Búsqueda avanzada de artículos. Generación de catálogos pdf para imprimir o enviar a partir de una selección de artículos. Visualización de modelos en 3D.

MARCAS-FILTRO DE ARTÍCULOS

Generación de marcas de artículos; sin stock, top ventas, artículos fríos y últimas unidades. *Otras marcas personalizadas con coste adicional*. Generación de marcas de artículos por cliente; artículos en promoción para el cliente y top ventas del cliente. *Otras marcas personalizadas con coste adicional*.

HAZ TU PEDIDO



VENTA PREDICTIVA

Generación de pedidos automática (última venta, promedio venta o ventas del año anterior más un %) de forma automática. *Otros criterios con coste adicional*.

OFERTAS Y PROMOCIONES

Posibilidad de aplicar hasta 10 descuentos por línea de pedido. Regalos por volumen de venta de artículos y por volumen global del pedido. Ofertas y promociones PLUS y su mantenimiento desde el Mobility Server. **Incluye asesoría para la configuración de la primera promo plus de cada tipología. Importación de datos de promos complejas con coste adicional*.

FIDELIZACIÓN POR PUNTOS

Control de muestras por puntos. Puntos por artículo y por importe vendido. Posibilidad de cambiar descuentos por regalos. Limitación de material promocional/PLV según el importe del pedido.

CIERRA TU VISTA



DOCUMENTOS CONTABILIDAD

Pedido, albarán, factura y la posibilidad de elegir el periodo y el intervalo (últimos meses, año completo y hasta hoy) *Envío de pedidos en Excel o Pdf de forma automática desde el Mobility Server (Coste adicional)*

CÁLCULO DE PORTES POR AGENCIA

Cálculo de portes por agencia y mejor opción. *Módulo con coste adicional*
Fechas de entrega por línea de pedido.

PEDIDOS TRANSFER

Gestión de pedidos transfer para mayoristas. Desglose de pedidos por empresa suministradora.

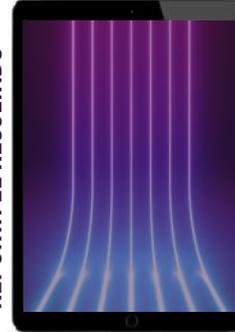
PUNTO VERDE Y RAAE

Gestión de tasas de Punto Verde y RAAE.

STOCK

Venta limitada por stock. Gestión de stocks de depósitos. Control de fechas de entrega máximas en función de los artículos pedidos y sus stocks.

REPORTA EL RESULTADO



WORKFLOW DE PEDIDOS

Reenvío de datos a supervisores para que aprueben o rechacen pedidos conflictivos.

REPORTES

Posibilidad de adjuntar archivos multimedia a reportes. Posibilidad de editar reportes ya enviados. *Generación y envío de reportes informativos desde la central. Coste adicional*. Tipos de datos complejos en el formulario: Lista Dependiente, Reportes HTML, fórmulas. *Los reportes que incluyan estos tipos de datos se desarrollan a medida con coste adicional*.

COBROS

Cobros a clientes, entregas a cuenta, cobros parciales, cobros agrupados. Informe de cobros pendientes, consulta de su liquidación y anticipos. Informe de cobros realizados desde el dispositivo. Impreso de justificantes de cobro.

PRÓXIMAS ACCIONES COMERCIALES

Planificación de acciones para la próxima visita con la posibilidad de invitar a otros vendedores a la acción

ANALIZA Y AJUSTA



OBJETIVOS COMERCIALES

Definición de los objetivos comerciales mensuales en importe y unidades por varios criterios (cliente, catálogo, familia, agente, periodo, tipo de cliente y sector) Generación de objetivos comerciales automáticamente basados en el año anterior más un %. *Otros criterios con coste adicional*. Informe comparativo de objetivos y resultados. Estadística gráfica de seguimiento de objetivos de venta.

ESTADÍSTICAS Y CUADRO DE MANDO

Informe comparativo de ventas anuales en unidades e importe, en valor y porcentaje. Agrupado por subfamilias y productos. Posibilidad de configurar los criterios a filtrar. Posibilidad de mostrar la comparativa de dos años anteriores o el objetivo de ventas. Contenido enriquecido. Estudio de los pedidos realizados desde las tablets y desde la central. Análisis de actividad: Uso de la app, relación entre los artículos mostrados/vendidos. Análisis de las visitas realizadas por los comerciales y efectividad de las mismas. KPI's del agente comercial. Visor de rutas de los dispositivos.

IMAGEN DE MARCA



LOGO

Logo de empresa *home* personalizable.

LOOK & FEEL

Temas del catálogo personalizables (cambio de color)

Administración de dispositivos **optimizada**
Uso de **MDM**
(Mobile Devices Management)

