



# Align people to rock social!

Jouw retailers/dealers worden de stem van je organisatie door branded en authentieke content te delen op hun socialmedia-accounts.

Groei samen naar meer online aanwezigheid!

## Over Apostle

Bij Apostle zagen we een verschuiving in het socialmedialandschap. Door aanpassingen in de wetgeving en steeds veranderende algoritmen is het extreem moeilijk voor merken wereldwijd om **zichtbaar te worden én blijven** op social media. Hiervoor zetten organisaties vaak dure advertenties in.

Wij zijn ervan overtuigd dat merken deze doelen op een andere manier kunnen realiseren. Door retailers/dealers bij hun socialmediastrategie te betrekken, is het makkelijker om een **consistent merkimago** te realiseren en een **nieuw (lokaal) publiek** te bereiken. We geloven dat jouw retailers/dealers de sleutel zijn om jouw online zichtbaarheid te vergroten en ze bijdragen aan bedrijfsdoelstellingen door branded posts te delen. Bovendien kunnen de medewerkers van je retailers/dealers authentieke, werkgerelateerde content delen op hun zeer relevante, persoonlijke socialmedia-accounts. Zij zijn namelijk de ogen en oren van jouw organisatie, zeker in hun eigen regio! Door jouw retailers/dealers te betrekken boost je de online aanwezigheid van jouw merk, de betrokkenheid van je retailers/dealers met het merk en meer bezoeken naar hun lokale winkels.

### We ontwikkelden een succesformule om de medewerkers van retailers/dealers te activeren als merkambassadeurs op social media met Social Reach Optimization

Met onze Brand Advocacy software helpen merken hun retailers/dealers met het beheren van hun socialmedia-accounts door kant-en-klare content voor te stellen die ze automatisch op hun regionale pagina's kunnen plaatsen met de auto-approve functie. **Houd grip op de consistentie en bespaar tijd** door posts te plannen voor al je retailers/dealers via een alles-in-een dashboard.

We voegden een **Social Reach Optimization programma**, gebaseerd op gedragswetenschappelijk onderzoek, toe aan onze gebruiksvriendelijke Brand Advocacy software. Onze ervaring als thought leader heeft ons geleerd dat een activatieprogramma nodig is om ervoor te zorgen dat medewerkers enthousiast blijven om regelmatig content te plaatsen en meer betrokken raken bij het merk.

Met een enthousiast team van SRO professionals en ons uitgebreide partnernetwerk, helpen we al 13 jaar organisaties wereldwijd om hun online zichtbaarheid te vergroten en bedrijfsdoelen te behalen. Apostle is gevestigd op twee locaties: Amsterdam en Oss.



## Onze missie

Het is onze missie om organisaties te helpen in hun zoektocht naar groei in hun online aanwezigheid. Wij geloven dat **echte verhalen van echte mensen** essentieel zijn in het boosten van de online betrokkenheid bij een organisatie. Hierdoor zal ook het online bereik groeien en bedrijfsdoelen worden behaald in marketing, HR, recruitment en sales.

## Onze visie

Apostle zal zich in de komende jaren vestigen als de belangrijkste leverancier van hoogwaardige en gebruiksvriendelijke brand- en employee advocacy software. Door continue naar verbetering te streven, zal de software een uitmuntende standaard neerzetten in de globale markt. Door ons begeleidende Social Reach Optimization activatieprogramma aan te bieden zal Apostle de **go to oplossing** zijn voor marketeers en socialmediamanagers in zowel de B2B als B2B2C industrieën.

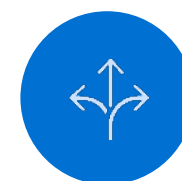
Ons netwerk van gecertificeerde SRO Coaches zal organisaties ondersteunen bij het implementeren van effectieve merkambassadeursprogramma's, waardoor Apostle's positie als leider op dit gebied versterkt.



## Onze kernwaarden



Onderscheidend



Flexibel



Tevreden klanten



Innovatief



Trots



Teamwork



## Executive team



**Koen Jordaans**  
CEO & Founder Apostle  
and SRO

Ik ben commercieel georiënteerd en houd ervan om mensen te helpen en verbinden.



**Guus van de Mond**  
CTO

Toepassen van de laatste technologieën en functionaliteiten om ons platform de beste te maken.



**Eva den Otter**  
Finance & HR Manager

Verantwoordelijk voor administratie en interne aangelegenheden.



**Juultje Peels**  
Partnership Manager

Mijn doel is om organisaties te helpen en samen voor een langdurige en prettige relatie te gaan.



**Thijs van Doorn**  
Partnership Manager

Altijd nieuwsgierig en open om nieuwe mensen te ontmoeten en helpen.



**Stefan Kapteijns**  
Customer Success Manager

Ik help onze klanten graag om hun aanwezigheid op social media te maximaliseren.

## We align people to rock social!

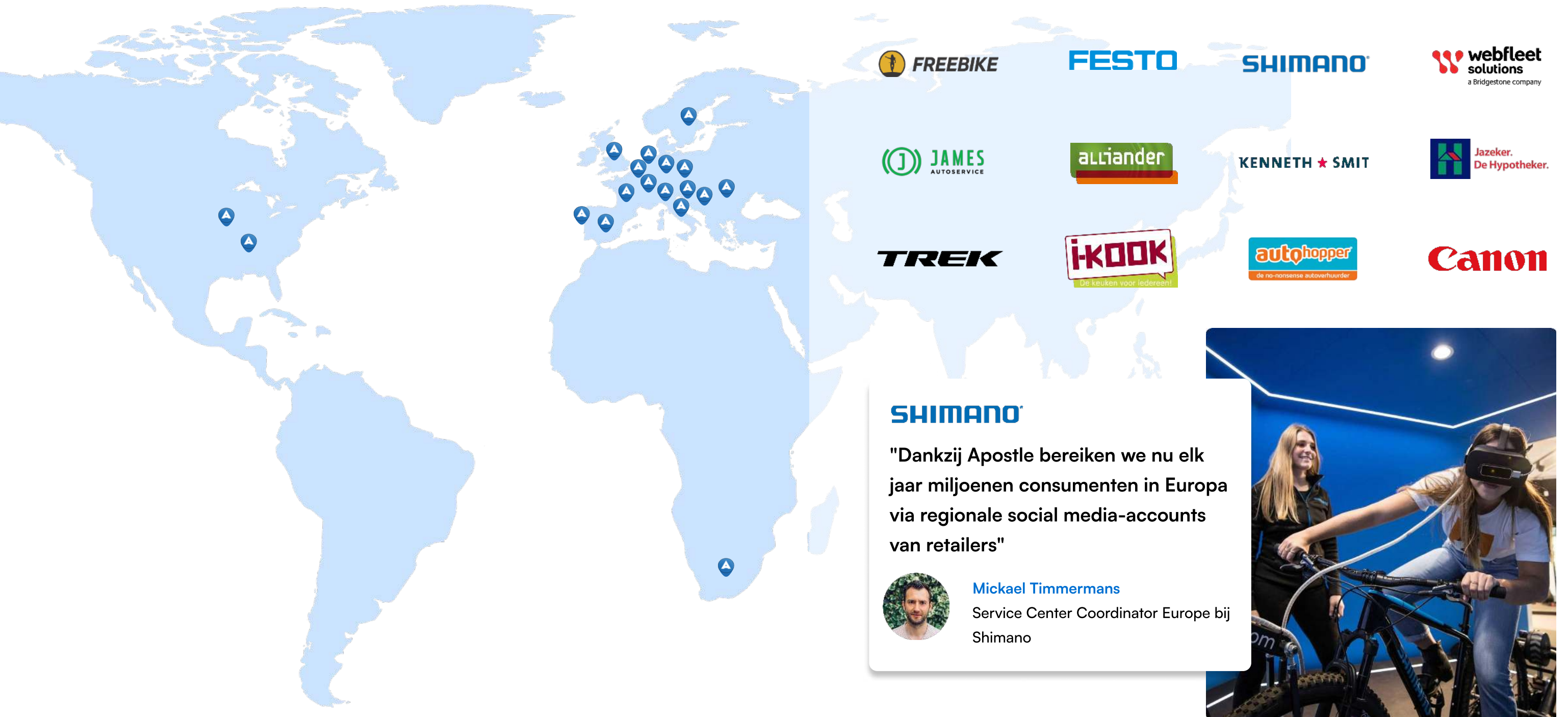
Wil je meer lezen over alle professionals in ons team die vastbesloten zijn om ervoor te zorgen dat al onze klanten blij zijn en de SRO methode wereldwijd verspreid wordt? Lees meer op onze **over ons** pagina.

## Onze klanten

Vanuit Nederland helpen we **5000+ bedrijven** in Europa en de VS. Samen met ons netwerk van SRO Coaches helpen we bedrijven om wereldwijd succesvolle merkambassadeursprogramma's te implementeren.

## Klanten die we helpen

Onze klanten opereren in verschillende branches in verschillende delen van de wereld. Wij helpen ze met de groei van hun online aanwezigheid en het behalen van bedrijfsdoelstellingen op het gebied van marketing, HR, recruitment en sales. Als gevolg zullen onze klanten gezien worden als gerespecteerde en vertrouwde merken binnen hun sector.



### SHIMANO

"Dankzij Apostle bereiken we nu elk jaar miljoenen consumenten in Europa via regionale social media-accounts van retailers"



**Mickael Timmermans**

Service Center Coordinator Europe bij Shimano



## Boost je online aanwezigheid

Bij Apostle streven we ernaar om de medewerkers op de voorgrond van de organisatie te positioneren, omdat zij het eerste contact met (potentiële) klanten en toekomstige collega's hebben. We helpen B2B en B2B2C marketeers om dit te bereiken.

Uitgerust met vele jaren ervaring in het activeren van medewerkers als merkambassadeurs op social media, hebben we onze methodologie ontwikkeld: Social Reach Optimization (SRO). Met SRO zorgen we ervoor dat bedrijven hun online aanwezigheid kunnen verbeteren en bedrijfsdoelstellingen behalen op het gebied van marketing, HR, recruitment en sales.

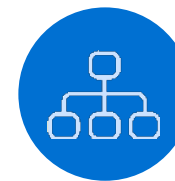


## Dit is waarom merken wereldwijd vertrouwen op Apostle



### Ontzorg met kant-en-klare socialmediacontent

Dealers en retailers hebben niet altijd de kennis en tijd om socialmediaposts op hun regionale pagina's te plaatsen. Met Apostle ontzorg je ze met kant-en-klare socialmediaposts die ze in één klik kunnen delen.



### Consistente merkuitingen via alle retailkanalen

Iedere retailer of dealer promoot het merk op een andere manier, waardoor je consistentie mist in externe communicatie. Met Apostle beheer je alle merkuitingen van je retailers en dealers en houd je controle over je merkuitingen.



### Customer journey

78% van jouw volgers op social media bezoekt minstens één keer jouw winkel, zorg dus dat alle socialmediakanalen van alle (lokale) winkels up-to-date zijn.



### Bereik een nieuw publiek

Als merk bereik je alleen de volgers van je eigen bedrijfspagina's op social media. Bereik een compleet nieuwe, lokale doelgroep door jouw dealers en retailers kant-en-klare socialmediaposts aan te bieden die zij met één druk op de knop delen op hun regionale pagina's.





## Prijzen

### Alles-in-een programma

3, 6 or 12 maanden

Set-up merkambassadeursprogramma met:

- Strategie, Pilot en Scale-up
- Toegewijde SRO Coach
- E-learning
- Licentie professional

€2.199p/m

### Set-up fee

Eenmalig

Technische set-up platform

€ 499

### Extra users

| Aantal users    | Prijs extra user/maand |
|-----------------|------------------------|
| 21 - 100 users  | €7.00                  |
| vanaf 101 users | €6.00                  |
| vanaf 201 users | €5.00                  |
| vanaf 301 users | €4.00                  |
| vanaf 401 users | €3.00                  |
| vanaf 501 users | €2.00                  |

### Software as a Service

Licenties

| Starter      | Basic        | Professional  |
|--------------|--------------|---------------|
| Tot 20 users | Tot 50 users | Tot 100 users |
| €199p/m      | €350p/m      | €449p/m       |

[Bekijk alle features](#)

Nadat het programma is afgerond en de structuur is opgezet blijft een maandelijkse licentie bestaan voor alle gebruikers met een account in het platform.

### Extra toevoegen

|                          | Eenmalig | Per kwartaal |
|--------------------------|----------|--------------|
| <b>Technisch</b>         |          |              |
| Whitelabel app + updates | € 500,-  | € 600,-      |
| BI integraties           | € 999,-  | € 250,-      |
| <b>Overgangsperiode*</b> |          |              |
| Social media content     | € 750,-  | € 3000,-     |
| SRO coach                | € 499,-  | € 5250,-     |

\* Tijdelijke vervanging van de social media manager coördinator van het merkambassadeursprogramma.



# Ons SRO activatieprogramma



## Vorbereidingsfase: Technische set-up

De voorbereiding begint met een professionele technische set-up van het platform voor het SRO programma van start gaat. Tijdens deze set-up zullen we de Apostle app customized inrichten aan de behoeften en de gekozen features beschikbaar stellen.

### Wat kun je verwachten

- De Apostle app wordt ingericht voor jouw organisatie met de bijbehorende features.
- Team settings worden ingesteld in het Apostle platform.



## Fase 1: Strategie

Om de kracht van social media te benutten en de bedrijfsdoelstellingen te behalen op lange termijn, heb je een socialmediastrategie nodig.

### De SRO strategie bestaat uit:

- Contentstrategie
- Plan voor incentives
- Interne doelgroepen
- Rollen en structuur
- Groeiplan
- Social Master training



## Fase 2: Pilot

In deze fase, ga je samen met je SRO Coach een onboarding plan creëren en een kick-off geven aan de eerste groep merkambassadeurs.

### Wat wordt er opgeleverd:

- Onboarding plan
- Kick-off sessies
- Socialmediacontentplanning



## Fase 3: Scale-up

Tijdens deze fase evalueren we de pilot fase en bespreken we hoe we nieuwe merkambassadeurs gaan werven.

### Wat wordt er opgeleverd:

- Verschillende methodes om merkambassadeurs te werven
- Maandelijks terugkerend wervingsplan
- Statistieken en rapportages van de pilotfase
- Kick-off sessies voor nieuwe merkambassadeurs



# Align people to rock social! 🚀

## Contact

✉ [sales@apostlesocial.com](mailto:sales@apostlesocial.com)

☎ 085 8769435

📍 Keizersgracht 391A, 1016 EJ Amsterdam

📍 Raadhuislaan 4, 5341 GM Oss



[www.apostlesocial.com](http://www.apostlesocial.com)